

# نموذج العمل الحر المنظم (The Structured Freelancer Canvas)

## التشغيل والمال

### الشركاء الرئيسيون

من يساعدك في توسيع نطاق خدماتك؟

### هيكل التكاليف

ما هي أهم النفقات التشغيلية؟

### تدفقات الإيرادات

كيف تجني المال بشكل مستدام؟

## العميل والسوق

### شرائح العملاء

من هو العميل المثالي الذي يحتاج قيمتك؟

### القنوات

كيف تصل إلى عملائك وكيف تسلم لهم الخدمة؟

### العلاقات مع العملاء

كيف تبني علاقة مستدامة مع العميل؟

## الذات والقيمة

### الموارد الرئيسية

ما هي الأصول التي تمتلكها؟

### الأنشطة الرئيسية

ما هي الأنشطة التي يجب أن تقوم بها لتقديم القيمة؟

### القيمة المقدمة

ما هي المشكلة التي تحلها بطريقة مميزة؟